

## MATHIEU Philippe

33 rue Raymond Ridel  
92250 La Garenne Colombes, France

Mobile: +33 (0)6 04 67 14 08

E-mail: [pmmathieu@gmail.com](mailto:pmmathieu@gmail.com)

Web: [www.philippemathieu.fr](http://www.philippemathieu.fr)



### Objectifs

**Développer un centre de profits en entreprise ou en société de conseil en valorisant au mieux mon expérience**

### Expérience

Après plus de 30 ans d'activités dans les technologies de l'information, fort d'une **expérience de manager** d'une **entreprise de consulting**, de **directeur de programme** et de **consultant expert** sur des projets de transformation, j'interviens maintenant au sein de **Gfi Consulting** comme **Directeur Conseil Banque**, en charge du développement business et de missions de transformation et/ou opérationnelles

Précédemment, j'ai mené avec succès comme **directeur de programme** et **consultant expert** plusieurs missions de stratégie, le management de grands projets de **transformation et/ou d'organisation** ainsi que des **missions métier** - banque, assurances, grande distribution -.

#### **Gfi Consulting**

De 2018 à nos jours

*Directeur Conseil Banque, Gfi Consulting Financial Services*

- Directeur du conseil Banque, en charge du développement business, de la promotion des offres de services Gfi Consulting Financial Services et de missions de conseil Banque.

#### **PM&Co**

De 2014 à nos jours

*Executive Partner, PM&Co*

- Partner en charge du développement des activités PM&CO. Réalisation en direct de missions de conseil sur la transformation digitale - stratégie digitale, maturité digitale, expertise, business modeling, choix solutions - et de management de projet.

#### **LTI**

De 2017 à 2018

*Senior Account Director, LTI (Larsen & Toubro Infotech Ltd)*

- Head of Banking, Financial Services & Insurance, en charge du développement business et de la promotion des offres de services LTI.

#### **NGA**

De 2015 à 2016

*Directeur Général & Directeur Consulting, NGA (Northgate Arinso)*

- Directeur du Consulting France, en charge du développement des activités/services NGA HRC, management de l'entité (80 consultants). Ventes directes de 5 Meur/an. Equipe de 10 personnes
- Directeur Général France, en charge du développement des P&L des différents branches - HR Consulting, maintenance, outsourcing -. Responsabilité et représentativité de la filiale France au sein du groupe Northgate Arinso. P&L consolidé de 27 Meur/an France.

**IBM, Global Business Services** De 2002 à 2014  
*Associate Partner, Global Business Services*

- Associate Partner, au sein d'IBM GBS, responsable de l'entité GBS AMS Consulting (40 senior consultants et managers). Réalisation en direct de missions de stratégie IT, de gouvernance, de transformation IT, ainsi que de missions d'industrialisation ou de productivité (CMMI, Lean, gestion applicative). Ventes directes de 5 Meur/an. Equipe de 45 personnes.
- Auparavant, direction de projets de transformation IT, développement de l'approche conseil "DSI DU FUTUR" ainsi que direction de missions stratégiques bancaires/assurances.
- Quelques missions significatives auprès de grandes banques ou leaders de la distribution :
  - Directeur de mission pour la définition de plan de transformation de la DSI (DSI DU FUTUR) et des business cases associés, portant sur les nouvelles tendances IT.
  - Directeur de mission pour la définition et la mise en place d'une nouvelle organisation IT des études (500 personnes sur 4 sites), avec un doublément de la productivité sur 3 ans.
  - Directeur de mission pour la réalisation du Plan Stratégie Informatique (PSI) (analyse besoins métier, architecture cible, processus métier, scénario transformation, business case).

**Gartner** De 1999 à 2002  
*Directeur Associé Gartner Consulting*

- Directeur en charge de différents projets stratégiques IT et métier et de transformation IT ("due diligence" pour M&A, AMOA infogérance). Ventes directes de 1,5 MEUR/an.

**Société Générale** De 1996 à 1999  
*Maîtrise d'Ouvrage du Poste de Travail des Services Centraux*

- Maître d'Ouvrage des services ARPEGE pour le siège (10 000 PC, 18 000 téléphones, Internet, Intranet, WAN/LAN, déménagements, serveurs communs, contrat de prestations EDS, etc.). Budget interne de 60 MEUR/an. Equipe de 6 personnes.

**DMR, Société Générale** De 1994 à 1996  
*Assistance à la Maîtrise d'Ouvrage projet ARPEGE Société Générale*

**CISI TELEMATIQUE** De 1992 à 1994  
*Chef de Projet/Responsable Ingénierie Réseaux*

**NeXT COMPUTER FRANCE** De 1990 à 1992  
*Directeur Technique en charge avant-vente et support plates-formes NeXT*

**APPLE COMPUTER FRANCE** De 1987 à 1990  
*Ingénieur Consultant/Support Développement au sein entité Grandes Entreprises*

**SOGITEC** De 1986 à 1987  
*Ingénieur Etudes & Développement au sein département R&D*

**G.CAM** De 1985 à 1986  
*Ingénieur Etudes & Développement sur bases de données "Online BRS"*

**Formation sup.** *Diplôme Ingénieur, Institut National Supérieur Chimie Industrielle Rouen, 1984*

**Formation pro.** *Lean IT, IBM 2011      Méthode ABC, IBM 2010      CMMI, IBM 2007*  
*CMMI, IBM 2007      Risques opérationnels Bâle II, IBM, 2006      PMI, IBM 2004*

**Publications** *CIO Study, le nouveau visage du DSI, IBM, 2009*  
*Méthode PRDC de modélisation des risques opérationnels, IBM, 2006*  
*Méthode "Entreprise Architecture", définition de la refonte d'un SI, IBM 2003*

**Langues** Anglais (niveau C2)

**Formation perso.** Semi-marathon (compétition), écriture, musique (blues)